

推销与谈判 达至客我双胜的秘诀



作者：张强等编著

出版社：成都：四川大学出版社

出版日期：1996.08

总页数：201

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/10064091.html>）查找全本阅读方式

推销与谈判 达至客我双胜的秘诀 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/10064091.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/10064091.html>

书名：推销与谈判 达至客我双胜的秘诀