

国际推销大师成功秘诀



作者：马必成，马克泰主编

出版社：北京：中国国际广播出版社

出版日期：2002.01

总页数：579

介绍：本书介绍了顶级推销员成功的心理素质和良好习惯，并讲解了顾客在哪里、面谈的技巧和实例、处理异议的问题和方法、达成交易的方法和秘诀、售后跟进服务的技巧等“七步骤”。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/10409256.html>) 查找全本阅读方式

国际推销大师成功秘诀 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/10409256.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/10409256.html>

书名：国际推销大师成功秘诀