

拜访策略



作者：林毅编著

出版社：北京：北京工业大学出版社

出版日期：2004.03

总页数：277

介绍：一套冠军业务员的速成手册：本书分别介绍了业务礼仪、寻找并鉴定准客户、接近准备与约见顾客、接近顾客的策略、面对客户的策略、陌生拜访的策略、电话拜访的策略以及“书面”拜访的策略8部分内容。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11225892.html>）查找全本阅读方式

拜访策略 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11225892.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11225892.html>

书名：拜访策略