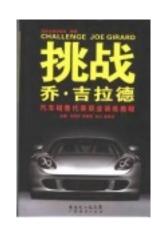
挑战乔•吉拉德 汽车销售代表职业训练教程



作者: 龙韩林等主编; 冠智达顾问机构编著

出版社:广州:广东经济出版社

出版日期: 2005.05

总页数: 186

介绍:本教材包括三部分内容:汽车销售代表的自我定位;汽车销售代表的推销技能;汽车销售代表的专业认知。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html) 查找全本阅读方式

挑战乔·吉拉德 汽车销售代表职业训练教程 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html

书名: 挑战乔•吉拉德 汽车销售代表职业训练教程