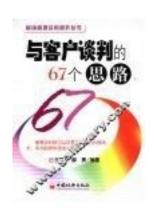
与客户谈判的67个思路



作者: 王冀平, 郝勇编著

出版社:北京:中国经济出版社

出版日期: 2006.01

总页数: 220

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/11517248.html) 查找全本阅读方式

与客户谈判的67个思路 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/11517248.ht ml

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/11517248.html

书名: 与客户谈判的67个思路