

拜访客户细节训练 41个关键细节决定销售成败



作者：郭静林编著

出版社：北京：中国市场出版社

出版日期：2005.01

总页数：208

介绍：本书根据许多成功的销售员的拜访实战经验而作，指出了获得销售拜访成功的41个关键细节。内容包括：“确定拜访目标”、“预约客户”、“留下良好第一印象”等。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/11517386.html>) 查找全本阅读方式

拜访客户细节训练 41个关键细节决定销售成败 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11517386.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11517386.html>

书名：拜访客户细节训练 41个关键细节决定销售成败