

超级推销口才：锻造顶级话术的101个要诀



作者：倪德玲编著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2006.01

总页数：275

介绍：本书荟萃了101个推销话术要诀、270多个说话技巧，并以生动案例为切入点，紧密结合实际，演示了各行各业的金牌推销员无往而不胜的顶级话术。阅读本书后让你轻松就掌握了一套最简明最实用的推销话术，在接近客户、与客户面谈、处理客户异议、促成交易等过程中轻松应对，与客户顺利达成交易。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/11523608.html>) 查找全本阅读方式

超级推销口才：锻造顶级话术的101个要诀 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11523608.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11523608.html>

书名：超级推销口才：锻造顶级话术的101个要诀