

销售业务管理：68黄金法则与实务



作者：周树清等编者

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2006.05

总页数：281

介绍：本书提供了管理销售业务的方法，包括销售组织、销售计划、销售预测、销售额分配、销售预算、销售过程管理、客户管理。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/11572890.html>) 查找全本阅读方式

销售业务管理：68黄金法则与实务 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11572890.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11572890.html>

书名：销售业务管理：68黄金法则与实务