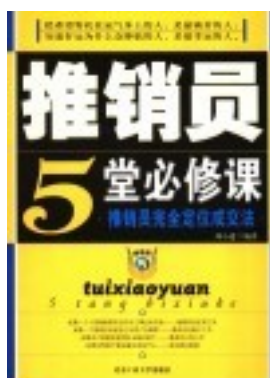


推销员5堂必修课 推销员完全定位成交法



作者：刘小建编著

出版社：北京：北京工业大学出版社

出版日期：2007.04

总页数：198

介绍：本书注重一线推销人员的感受，把推销人员每天可能遇到的实际问题和困惑，分解为各种具体的细节和要点，分别进行讲解和指导。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11902616.html>）查找全本阅读方式

推销员5堂必修课 推销员完全定位成交法 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11902616.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11902616.html>

书名：推销员5堂必修课 推销员完全定位成交法