做自己的教练: 医药代表的五把利剑



作者: 仲崇玉著

出版社:北京:企业管理出版社

出版日期: 2007.06

总页数: 120

介绍:本书共分六章,第一章解决医药代表面临市场大环境时理应呈现的姿态;第二章和第三章分别阐述立场和五步销售法;第四章和第五章是立场和五步销售法的具体运用;第六章让医药代表把握直接主管的管理思路,便于工作的开展。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html) 查找全本阅读方式

做自己的教练: 医药代表的五把利剑 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html

书名:做自己的教练:医药代表的五把利剑