野狼店长



作者: 张启峰著

出版社:北京:东方出版社

出版日期: 2008.08

总页数: 195

介绍:本书内容是张老师在全国讲课多年总结出来的精华,非常适合家具建材行业的销售人员,对其他行业的营销人员也有着很强的借鉴作用。内容既符合企业的老总们看,对店面的销售经理非常实用,也对一线销售人员有很大帮助。《野狼店长》以"狼性"讲销售,全书的框架即作者所提出的家具建材业销售人员的五种能力模型:素质力模型、客户力模型、销售力模型、思维力模型、心态力模型,称为"狼性五力模式"。

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/12061584.html) 查找全本阅读方式

野狼店长 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/12061584.html 教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/12061584.html

书名: 野狼店长