

绝对销售 问对问题赚大钱



作者：于文博编著

出版社：北京：当代世界出版社

出版日期：2003.01

总页数：260

介绍：本书对推销经验进行介绍，总结出“提出问题必须遵循的四个步骤、发挥提问功效的14种规则”等销售原则，并结合世界销售大师的案例进行论述。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12073275.html>）查找全本阅读方式

绝对销售 问对问题赚大钱 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12073275.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12073275.html>

书名：绝对销售 问对问题赚大钱