

销售必胜之道



作者：刘绍园著；谈鹤鸣编译

出版社：北京：中国戏剧出版社

出版日期：2005.04

总页数：201

介绍：本书包括：以成功为导向的销售、销售计划和策略、调查、资格认定、处理反对意见、成交、目标设定、成功的动机、市场销售计划与策略等14章内容。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12217910.html>）查找全本阅读方式

销售必胜之道 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12217910.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12217910.html>

书名：销售必胜之道