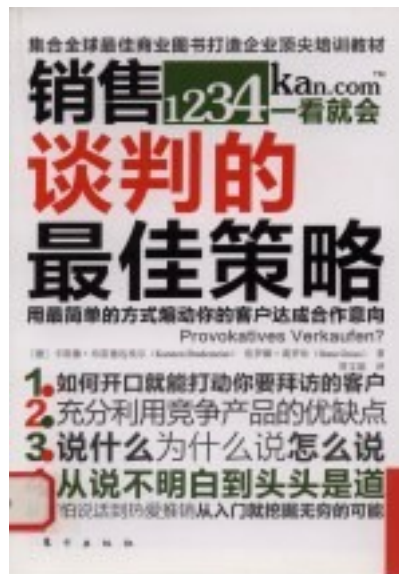


销售谈判的最佳策略 用最简单的方式煽动你的客户达成合作意向



作者：（德）葛罗丝著；贾文娟译

出版社：北京：东方出版社, 2007. 07

总页数：177

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/12623203.html>) 查找全本阅读方式

销售谈判的最佳策略 用最简单的方式煽动你的客户达成合作意向 评论地址：

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12623203.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12623203.html>

书名：销售谈判的最佳策略 用最简单的方式煽动你的客户达成合作意向