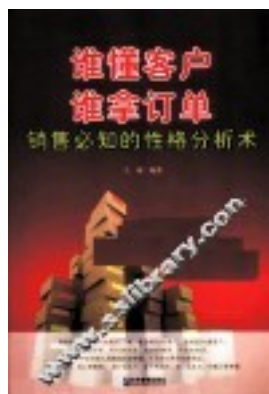


谁懂客户 谁拿订单 销售必知的性格分析术



作者：王瑜编著

出版社：北京：企业管理出版社

出版日期：2010.04

总页数：232

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12638456.html>）查找全本阅读方式

谁懂客户 谁拿订单 销售必知的性格分析术 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12638456.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12638456.html>

书名：谁懂客户 谁拿订单 销售必知的性格分析术