与虎谋单 中国式销售的实战秘籍



作者:杨梓编著

出版社:北京:旅游教育出版社

出版日期: 2010.12

总页数: 261

介绍:本书总结了中国成功企业的营销经验,以销售人员商场实战的视角,详细阐述了成功销售的方法与诀窍,充分考虑和分析了销售中各个环节可能会遇到的问题,并提供了相应的解决方案;既有切身感受,又有理论支撑,既是一本实战的指导书,又是一本入门的必读书,可以帮助广大销售人员在激烈的市场竞争中降龙伏虎,上演一场场精彩的"虎口夺食"。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/12717686.html) 查找全本阅读方式

与虎谋单 中国式销售的实战秘籍 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/12 717686.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/12717686.html

书名: 与虎谋单 中国式销售的实战秘籍