

遭受拒绝时销售应当这样说



作者：勇生著

出版社：武汉：武汉大学出版社

出版日期：2011.01

总页数：186

介绍：本书提到的客户拒绝形式五花八门，而给出的具体应对策略也蔚为大观。对于工雉在销售一线的读者来说，本书具有极强的指导作用——倘若今天看了，认真体味一晚上，明天若再遭受客户拒绝，就决不会表现得捉襟风肘。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12725098.html>）查找全本阅读方式

遭受拒绝时销售应当这样说 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12725098.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12725098.html>

书名：遭受拒绝时销售应当这样说