

人情销售策略 怎样和客户交朋友



作者：臧龙松编著

出版社：北京：民主与建设出版社

出版日期：2011.01

总页数：264

介绍：本书涉及人情销售策略的方方面面，囊括精辟的销售攻心术、独到的销售谈判策略、独家的交易成功秘诀、扎实有效的销售技巧……教你发掘销售资源、打造销售黄金人脉、轻松化解各类销售危机……

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12726718.html>）查找全本阅读方式

人情销售策略 怎样和客户交朋友 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12726718.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12726718.html>

书名：人情销售策略 怎样和客户交朋友