

销售一定要懂的拜访 金牌销售成功拜访的100个策略



作者：文义明，张路评著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2011.01

总页数：258

介绍：本书就为大家逐一解密金牌销售员从拜访前的准备工作到成功完成拜访的100个策略，并指导我们恰当、灵活地运用，使我们也能掌握销售的秘诀，从此战无不胜。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12728108.html>）查找全本阅读方式

销售一定要懂的拜访 金牌销售成功拜访的100个策略 评论地址：

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12728108.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12728108.html>

书名：销售一定要懂的拜访 金牌销售成功拜访的100个策略