

销售一定要懂的心理学 金牌销售必知的100个心理营销策略



作者：文义明，阎颖然著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2011.01

总页数：224

介绍：本书以心理学知识作为理论基础，引用了许多经过科学检验的心理实验，汇集了大量相关的销售实战案例，提炼出了在销售中卓有成效的100个心理策略。这些心理策略环环相扣，直击销售全流程中客户的各种心理。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/12735633.html>) 查找全本阅读方式

销售一定要懂的心理学 金牌销售必知的100个心理营销策略 评论地址：

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12735633.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12735633.html>

书名：销售一定要懂的心理学 金牌销售必知的100个心理营销策略