

敲开房门拿订单 赢得客户的49个关键拜访细节



作者：王文波著

出版社：北京：金城出版社

出版日期：2011.05

总页数：215

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/12778927.html>）查找全本阅读方式

敲开房门拿订单 赢得客户的49个关键拜访细节 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12778927.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/12778927.html>

书名：敲开房门拿订单 赢得客户的49个关键拜访细节