

电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略



作者：刘景斓著

出版社：北京：中国致公出版社

出版日期：2010.06

总页数：204

介绍：本书内容包括：电话行销的十大核心观念、电话行销的十三个信念及其运用、建立自己的自信心、美化你的声音、接听和拨打电话的礼仪与技巧等。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html>) 查找全本阅读方式

电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html>

书名：电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略