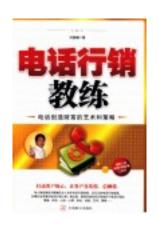
电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略



作者: 刘景斓著

出版社:北京:中国致公出版社

出版日期: 2010.06

总页数: 204

介绍:本书内容包括:电话行销的十大核心观念、电话行销的十三个信念及其运用、建立自己的自信心、美化你的声音、接听和拨打电话的礼仪与技巧等。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html) 查找全本阅读方式

电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/13056604.html

书名: 电话行销教练 电话创造财富的艺术和策略