三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧



作者: 余源鹏主编

出版社:北京:中国经济出版社

出版日期: 2012.10

总页数: 212

介绍:本书由多年从事房地产销售的一线专家团队为售楼员量身定做、新盘和二手房销售通用,书中详细讲解了房产销售工作的业务流程、职业素养和实用销售技巧,使每一位售楼员在学习掌握本书内容后能独立上岗销售,销售业绩也会实现质的飞跃。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html) 查找全本阅读方式

三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧 评论地址:

https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html

书名: 三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧