

最优秀销售人员沟通技巧一本通



作者：任南编著

出版社：北京：北京工业大学出版社

出版日期：2013.11

总页数：264

介绍：本书通过对大量生动典型案例的分析，阐明在激烈的市场竞争中，销售人员必须了解基本的销售沟通原理，学会正确的沟通思维方法，掌握有效的沟通技巧，善于发送和接收各类信息，从而正确解决销售中的各种问题，建立买卖双方互相受益的关系，最终取得销售的成功。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13463623.html>）查找全本阅读方式

最优秀销售人员沟通技巧一本通 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13463623.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13463623.html>

书名：最优秀销售人员沟通技巧一本通