

绝对成交话术内训手册 打造无往不利的影响力、说服力和销售力

作者：迈克·舒尔茨（MikeSchultz）著；约翰·E·杜尔（JohnE·Doerr）著；孙路弘译

出版社：深圳：海天出版社

出版日期：2014

总页数：265

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13600601.html>）查找全本阅读方式

绝对成交话术内训手册 打造无往不利的影响力、说服力和销售力 评论地址：

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13600601.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13600601.html>

书名：绝对成交话术内训手册 打造无往不利的影响力、说服力和销售力