## 金牌二手房经纪人销售全案



作者: 闵新闻著

出版社:北京:中国经济出版社

出版日期: 2014.09

总页数: 228

介绍:本书对二手房经纪人销售过程各个环节进行了全方位指导,包括经纪人的自我修炼、销售礼仪、客户心理分析、客户开发、异议处理、谈判与成交、收取佣金、售后服务等10个方面。本书立足于实战的角度,列举了大量案例,配有很多实用图表,意在帮助房产销售从业人员提高业务素质, ……

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html) 查找全本阅读方式

金牌二手房经纪人销售全案 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html

书名: 金牌二手房经纪人销售全案