打动顾客的68个销售技巧



作者: 华英雄编著

出版社:北京:中国经济出版社

出版日期: 2014.06

总页数: 214

介绍:口才是每天必须用到的,本系列对社交口才、谈判口才、公关口才、幽默口才、演讲口才等进行了细致地描写,给读者提供了参考的依据,使读者从众多的图书中找到了方向,对于以后的工作生活将带来无尽的益处。

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html) 查找全本阅读方式

打动顾客的68个销售技巧 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html

书名: 打动顾客的68个销售技巧