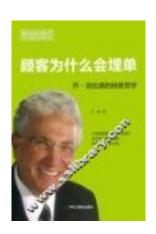
顾客为什么会埋单 乔·吉拉德的销售哲学



作者: 王刚著

出版社:北京:中华工商联合出版社

出版日期: 2015.05

总页数: 229

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html) 查找全本阅读方式

顾客为什么会埋单 乔·吉拉德的销售哲学 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html

书名: 顾客为什么会埋单 乔•吉拉德的销售哲学