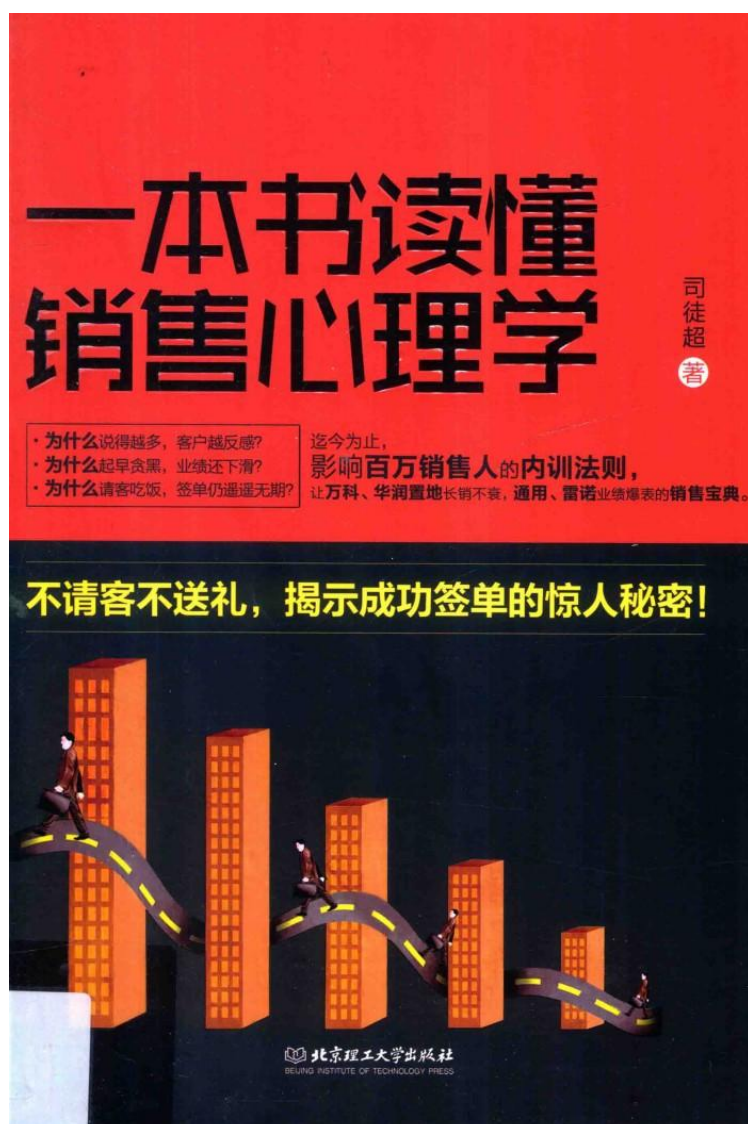


一本书读懂销售心理学



作者：司徒超著

出版社：北京：北京理工大学出版社

出版日期：2016.01

总页数：231

介绍：本书从心理学的角度解读了一线销售员所面对的心理难题和销售困境，为新近的销售员提供全方位的培训式指导。书中不但引进了很多知名销售员的成功案例，更注重对实际销售生活中的典型案例进行心理解读，是一本非常接地气的销售书，更是一本可以随时应用的心理学读物。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaoke.com/book/detail/13971721.html>) 查找全本阅读方式

一本书读懂销售心理学 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/13971721.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13971721.html>

书名: 一本书读懂销售心理学