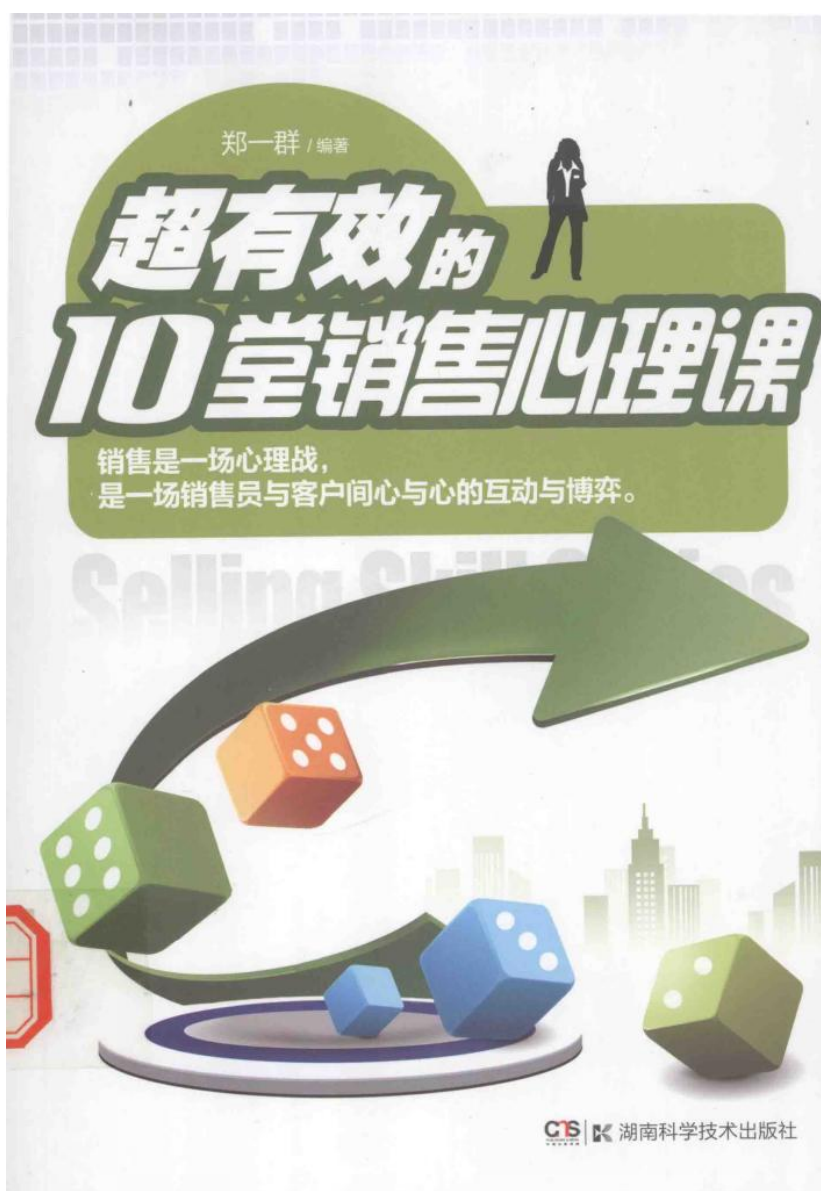


超有效的10堂销售心理课



作者：郑一群编著

出版社：长沙：湖南科学技术出版社

出版日期：2014.08

总页数：305

介绍：以心理学知识作为理论基础，汇集了大量相关的销售实战案例，提炼出了超有效的10堂销售心理课。所讲的销售策略可以帮助销售人员解除和客户之间的隔阂，消除客户的心理防线，拉近与客户之间的心理距离，赢得客户的信任；在销售过程中准确把握客户的心理状态，洞悉客户的心理需求和心理弱点，赢得客户的信赖，达成合作。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaoke.com/book/detail/14009587.html>) 查找全本阅读方式

超有效的10堂销售心理课 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14009587.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14009587.html>

书名: 超有效的10堂销售心理课