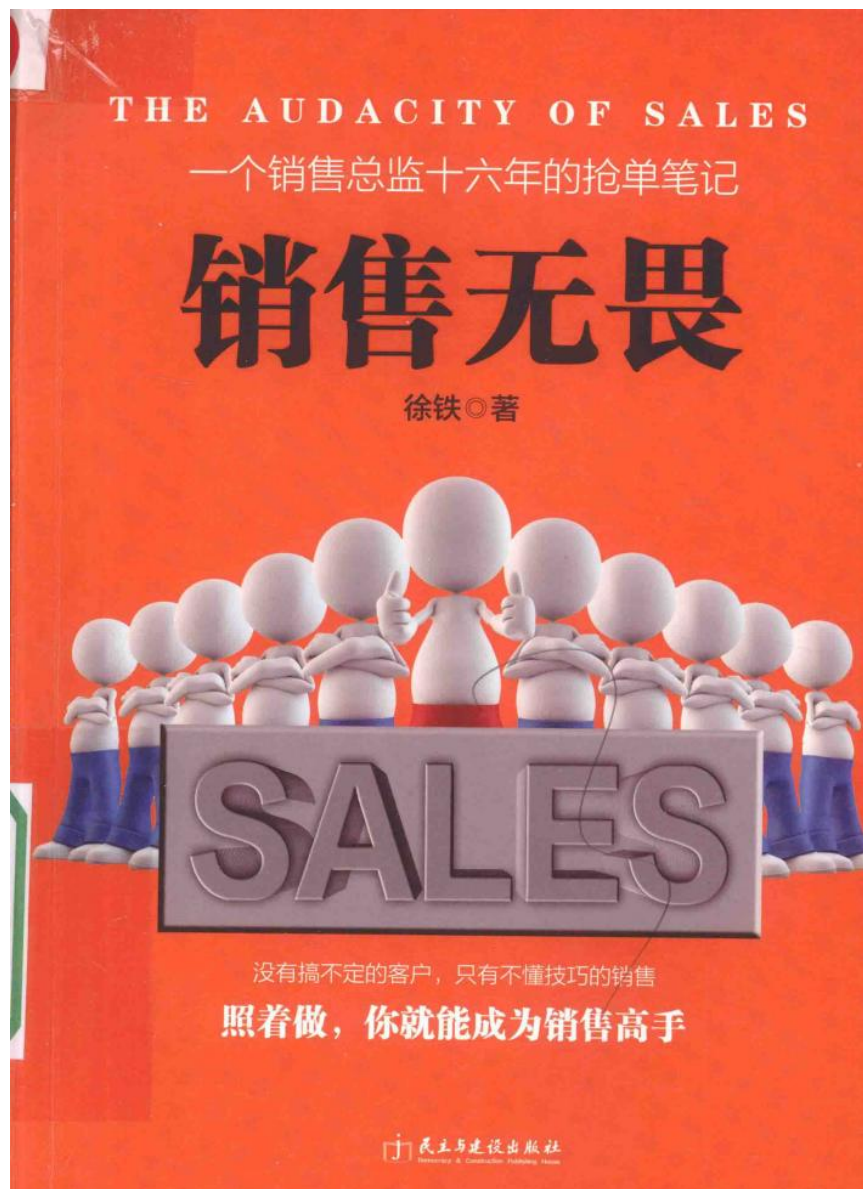


销售无畏



作者：徐铁著

出版社：北京：民主与建设出版社

出版日期：2016.06

总页数：225

介绍：本书作者通过对自己销售生涯的回忆，把自己十五年的销售实战故事娓娓道来，穿插着销售高手的故事分享，书中不仅是销售技巧的铺陈，更从作者独特的角度讲解出这些技巧的来源和效果。从作者自身真实故事出发，从入行时的心态、销售的心态调整、销售的自身修养，谈到对客户看法。书中还涉及如何用话术进行产品的包装和实战中的销售流程，点出许多平时难以察觉到的销售技巧，简单实用，又让人拍案叫绝。

说明：登录教客网（<https://www.jiaoke.com/book/detail/14090141.html>）查找全本阅读方式

销售无畏 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14090141.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14090141.html>

书名: 销售无畏