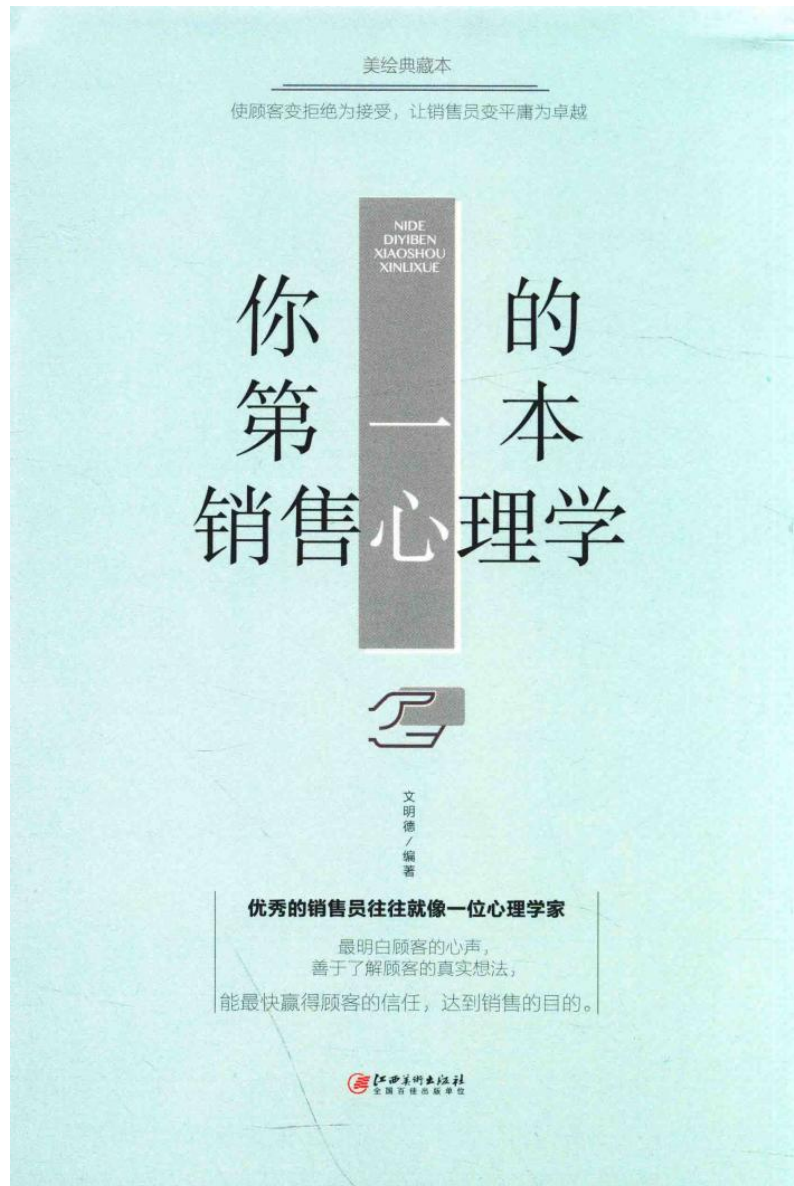


你的第一本销售心理学 美绘典藏本



作者：文明德编著

出版社：南昌：江西美术出版社

出版日期：2017.10

总页数：302

介绍：每一位顾客都会有自己的软肋，而这种软肋就是他们的心理突破点，销售员应该做的就是抓住他们的这些突破点。文明德编著的《你的靠前本销售心理学（美绘典藏本）（精）》从消费者的心理分析、如何抓住消费者的心理需求、销售中的心理策略、销售员的自我心理修炼等方面深入浅出地对销售心理学作了缜密的逻辑分析和介绍，并汇集了大量相关的销售实战案例，旨在通过这些案例来揭示现实销售活动中的心理规律，让你能够轻松掌握并应对顾客的心理变化，赢得顾客的心理认同，提升你的销售业绩，成为销售高手。了解销售心理学，洞察客户心理；学习销售心理学，提升销售技巧；掌握销售心理学，赢得客户青睐；善用销售心理学，增加成功筹码。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/14389014.html>）查找全本
阅读方式

你的第一本销售心理学 美绘典藏本 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/14389014.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14389014.html>

书名：你的第一本销售心理学 美绘典藏本