销售就是要玩转情商 沟通技巧版



作者: 姜得祺著

出版社:南昌:百花洲文艺出版社

出版日期: 2017.09

总页数: 271

介绍:成功的销售员都知道:销售拼的不仅是硬技巧,更需要玩转情商!本书由服务于多家世界500强企业的销售专家、心理学博士姜得祺所著。在本书中,作者将情商和沟通技巧相结合,以浅显易懂的语言,向我们展现了销售工作中可能会遇到的问题,并给出了相应的解决方案。如何说,才能说到客户的心坎里和一个固执的客户,该怎么打交道客户强行压价,该怎么办潜在客户要如何挖掘这些销售员常见的问题,在本书中都能找到答案。

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/14439836.html) 查找全本阅读方式

销售就是要玩转情商 沟通技巧版 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/14 439836.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/14439836.html

书名:销售就是要玩转情商 沟通技巧版