客户谈判成功的秘诀 谈判高手的100+1个技巧



作者: 王贵琦编著

出版社: 北京:企业管理出版社, 2017.11

总页数: 195

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html) 查找全本阅读方式

客户谈判成功的秘诀 谈判高手的100+1个技巧 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html 书名:客户谈判成功的秘诀谈判高手的100+1个技巧