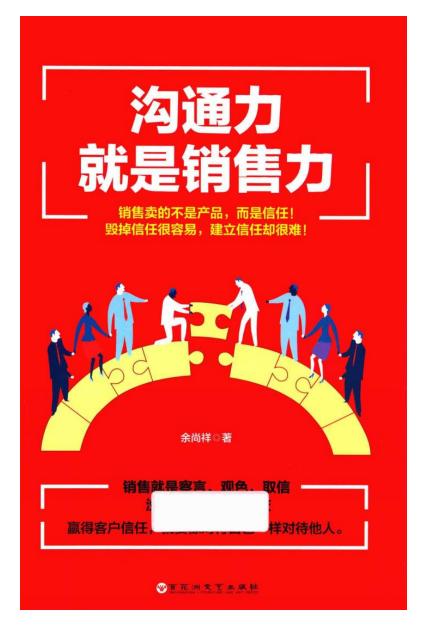
沟通力就是销售力



作者: 余尚祥著

出版社: 南昌: 百花洲文艺出版社

出版日期: 2019.01

总页数: 215

介绍:本书针对一种常见的现象进行解读和分析-客户对销售工作人员天然的不信任感。销售怎么做,怎么说,才能让客户由陌生路人转变为铁杆粉丝本书主要结合丰富的案例,介绍一些销售的技巧和知识,教销售新手如何取信客户,如何打消客户疑虑,获得订单,以及如何跟进,让客户由短期信任变为长期信任,成为忠诚客户。指导性和实用性并重。

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html) 查找全本阅读方式

沟通力就是销售力 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html

书名:沟通力就是销售力