销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术

精准挖掘消费者的真实需求 引爆线上线下销量

精英业务员人手常备。 早一日看到,少奋斗十年!

崔小西◎著



销售就要会提问

如何不讲错卖点的艺术



作者: 崔小西著

出版社:南昌:江西美术出版社

出版日期: 2018.03

总页数: 214

介绍:本书讲究实效,实战,贴近日常销售工作,以实践案例讲授改变原有的销售思维方式,使读者做到举一反三,实战演练帮助读者快速掌握本书的核心内容。内容包括:为什么提问在销售中很重要——"说教"交易忆经过时了;为什么提问能带来更多的订单——来自心理学的解释等。

说明: 登录教客网 (https://www.jiaokey.com/book/detail/14605355.html) 查找全本阅读方式

销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/14605355.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/14605355.html

书名: 销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术