销售都得懂点心理学

洞察客户心理,捕获客户芳心,突破销售壁垒



SPM 右方虫版传媒 广东人名比旅社

作者: 董中良著

出版社:广州:广东人民出版社

出版日期: 2018.08

总页数: 229

介绍:销售的过程就是销售员和客户心里博弈的过程。如果销售员不懂客户的心理,那么 销售将困难重重。如果销售员能打赢与客户的心理战,成交就是水到渠成的事情。可是, 当今消费者有哪些典型心理销售员又该如何应对呢本书将为你一一揭晓谜底。本书从以上 问题出发,以心理学知识为基?

说明: 登录教客网(https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html) 查找全本 阅读方式

销售都得懂点心理学 评论地址: https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html

教客网提供千万本图书阅读地址。

https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html

书名:销售都得懂点心理学